

CÓMO FINANCIAR TU PROYECTO DE INNOVACIÓN: CONSTRUYE UN PLAN DE NEGOCIO SÓLIDO Y ELIGE LA MEJOR ALTERNATIVA PARA FINANCIARLO

[INSCRÍBETE AQUÍ](#)

FECHAS Y HORARIO	Jueves, 16 de abril. De 09:30 a 13:30 h.
FORMATO	Presencial.
LUGAR	Elkargi, Paseo Mikeletegi 50, Donostia, Gipuzkoa. Parque Científico y Tecnológico de Gipuzkoa.
DURACIÓN	4 horas.
PLAZAS	30.
DIRIGIDO A	<p>Exclusivo para pymes de más de 10 trabajadores:</p> <ul style="list-style-type: none">• Con necesidad o interés por conocer las principales claves para financiar proyectos de innovación dentro de la organización.• Con inquietud y necesidad específica de construir un plan de negocio sólido e identificar y decidir qué alternativa de financiación es la más adecuada para sus proyectos de innovación.• Cargos de gerencias, responsables económico-financieros, responsables de innovación. <p>* Máximo dos personas por empresa.</p>

OBJETIVOS DE APRENDIZAJE

Proporcionar criterios y herramientas para:

- Abordar la financiación de los proyectos de innovación en la empresa, con un enfoque orientado a pymes, especialmente a las de menor tamaño.
- Conocer características y condiciones alternativas de financiación e identificar recursos financieros para abordar nuevos proyectos de innovación empresarial.
- Decidir qué alternativa de financiación es la más adecuada para tu proyecto en función de la fase en la que esté.
- Construir un plan de negocio sólido para defenderlo ante entidades financieras.
- Disponer de claves para convencer de la viabilidad de un proyecto de I+D+i a una entidad financiadora.



CONTENIDOS DE LA FORMACIÓN

1. Aprender a analizar la financiación necesaria en cada etapa del proyecto de innovación y la forma más eficiente de obtenerla.

- Producto mínimo viable, prototipo y producto final.

2. Alternativas de financiación.

- Subvenciones.
- Fondo de Innovación.
- Venta de ventajas fiscales al amparo del Art64.BIS.
- *Private equity*.
- Financiación bancaria.

3. Dos casos de éxito de financiación de proyectos innovadores.

- Pyme ejemplo de innovación en producto.
- Pyme ejemplo de innovación en procesos.

4. Construye un plan de negocio sólido.

- Proyección de cuenta de resultados del proyecto.
- Parámetros económico-financieros clave en un proyecto de I+D+i: márgenes, rentabilidad, y estructura de financiación.
- Análisis de la viabilidad del proyecto: ratios (VAN y TIR).

5. Defender un plan de negocio.

- Criterios que utilizan las entidades financieras en el análisis de riesgo.

FORMACIÓN IMPARTIDA POR



MIKEL OZCÁRIZ

Director de Consultoría
en Elkargi

Cuenta con más de 25 años de experiencia en el ámbito de la consultoría y dirección financiera, con un profundo conocimiento de la realidad empresarial de las pymes del entorno vasco. Actualmente es director de Consultoría en Elkargi, donde lidera proyectos centrados en la mejora de la gestión económico-financiera de las empresas.

Previamente fue *Chief Financial Officer* (CFO) de Ekidegroup, donde asumió el reto de digitalizar el área financiera y de acompañar un proceso de transformación cultural hacia una empresa de conocimiento y tecnología, con presencia internacional en México y EE.UU.

Nota: Para aquellas empresas que lo deseen, se ofrecerá la posibilidad de agendar una sesión de seguimiento personalizada tras la formación.