

NOLA KOKATU I+G+B PARTZUERGO IRABAZLEETAN LOBBY-A EUROPAR BATASUNEAN

EMAN IZENA



DATAK ETA ORDUTEGIA	Asteartea, irailak 29. 9:00etatik 11:00etara.
FORMATUA	<i>Online.</i>
LEKUA	Plaza baieztatzerakoan bidaliko da esteka.
IRAUPENA	2 ordu.
PLAZAK	30.
NORENTZAT	Euskal enpresentzat eta Zientzia, Teknologia eta Berrikuntzaren Euskal Sistemako eragileentzat soilik: • Horizonte Europarako I+G+B arloko Europako proiektuak prestatzeko beharra edo interesa dutenentzat. • Europako programetan I+G+B proiektuak aurkezten eta prestatzen eskarmentua dutenentzat. <i>*Gehienez bi pertsona erakunde bakoitzeko.</i>

IKASKUNTZA-HELBURUAK

- Horizonte Europa 2021-2027 esparru-programa aurkeztea eta I+G+B partzuergo irabazleetan posizionamendu hobea lortzeko gakoak ezagutzea.
- Europar Batasunean eta Horizonte Europa programan *lobby*aren praktika eta prozesua zein den ulertzea.
- Europako Batzordera heltzeko beste sarbide batzuk ezagutzea, hala nola lankidetzak berriak, zuzendaritza nagusiak eta agentzia exekutiboak.
- Hainbat ingurune eta estrategia ezagutzea eta ikastea, irabazle izan daitezkeen Europako proiektuen partzuergoak aurkitzeko, aztertzeko eta haietan parte hartzeko. Ikertzaileei eta proiektu kudeatzaileei jardueren eta gomendioen protokolo bat eskaintzea, Europako ekosisteman arrakastaz eta eraginkortasunez erlazionatzeko.



PRESTAKUNTZAREN EDUKIA

- *Lobby*aren praktika eta prozesua Europar Batasunean eta Horizonte Europan.
- Lankidetzak berriak, zuzendaritza nagusiak eta agentzia exekutiboak. Europako Batzordera heltzeko bestelako sarbideak.
- Nola kokatu proiektu irabazleetan. Partzuergoetara sartzea eta koordinatzaileekin eta partaideekin negoziatzea.

PRESTAKUNTZAREN GIDARIA



**JAVIER MEDINA
ANTÓN**
QI EUROPEKO CEO-A

Ekonomialaria, finantzetako espezialitatea. Negozio Energetikoetako eta PDGko masterra, IESE Business Schoolen. Madrilgo Ekonomisten Elkargo Ofizialeko kidea, Madrilgo Erkidegoko enpresa-mentore ziurtatua eta Europako Batzordeko *Women Leadership* programako mentorea. 1995 urteaz geroztik, esparru hauek landu ditu bere ibilbide profesionalean: negozio-eredu berrien diseinua eta garapen estrategikoa (balio-proposamena, kapitalaren modelizazioa eta optimizazioa, prezioak, errentagarritasunak eta kostuak, *seed & startup* kapitala, *private equity*, *venture capital*, lehiakortasuna eta produktibitatea), teknologia transferitzeko eragiketak eta I+G+B proiektuak (teknologien brokerra, inbertsioen finantzaketa eta analisia, DFC eta *Venture Capital Method* balorazioa, egituraketa, negoziazioa eta salmenta/aliantzak), eta I+G+B proiektuak idazketa, kudeaketa eta justifikazioa, eta negozio berrien garapena (merkatua erakartzea, dibertsifikatzea, hazkundea eta nazioartekotzea) ingurune digital/teknologiko/industrialetan, berrikuntzan eta produktu eta zerbitzu teknologiko berrien garapenean erantzukizun zuzena izanik.

